

RES Software tekent twaalf nieuwe value added partners en fulfillment partners op

~ Uitbreiding partnernetwerk verbetert het landelijke bereik en stimuleert verkoop ~

's-Hertogenbosch, 22 december 2010 – RES Software heeft de afgelopen periode twaalf nieuwe partners toegevoegd aan het partnerbestand. Met het optekenen van deze partners optimaliseert RES Software het bereik binnen Nederland en komt het bedrijf tegemoet aan de toenemende vraag naar workspace management-oplossingen in de markt. Onder de partners bevinden zich zowel value added partners als fulfillment partners.

RES Software heeft zijn partnerkanaal uitgebreid met Nobel, IT-Value, BRAIN FORCE, Pecoma Business Technology, SLTN, Pluym ICT, Crystal ICT, Client ICT Groep, Computer SOS, ITSN en Agile Software. Deze partners zijn opgetekend om de oplossingen RES Workspace Manager en RES Automation Manager te positioneren en verkopen. Vanwege hun geografische ligging en op basis van hun expertise in verschillende segmenten, waaronder het MKB-segment, zijn deze partners een ideale aanvulling op het bestaande RES Software partnerkanaal. De nieuwe partners hebben door hun uitgebreide database een groot bereik. Bovendien zijn de partners sterk gespecialiseerd in specifieke industrieën en branches waardoor zij een belangrijk aanspreekpunt vormen voor de markt.

RES Software heeft onlangs een rebranding ondergaan en het productaanbod aangepast. Dit helpt partners om de oplossingen van RES Software nog beter in de markt te zetten. De rebranding is onderdeel van de groeistrategie van de organisatie.

“Channel is voor ons van cruciaal belang en daarom investeren we volop in de ondersteuning en ontwikkeling van onze partners”, zegt Jack Mansur, Channel Manager bij RES Software. “Met onze trainingen zorgen we ervoor dat de kennis en vaardigheden van onze partners op peil blijven, zodat zij hun klanten goed van dienst kunnen zijn. Sinds dit jaar werken we bovendien met twee Channel Managers in plaats van één om onze partners optimaal te ondersteunen. We zien het optekenen van deze partners als bevestiging van het succes van ons channel-programma.”

“RES Software timmert flink aan de weg en groeit wereldwijd sterk”, zegt Dick Tauran, Business & Strategy Manager Technology Services bij Pecoma Business Technology. “Het succes van het bedrijf is niet alleen te danken aan een goede organisatie, maar vooral ook aan de kwaliteit van de producten. Bovendien zorgt het bedrijf goed voor haar partners door middel van opleidingen en goede ondersteuning. Deze combinatie maakt het voor ons erg aantrekkelijk om samen te werken met RES Software.”

BERICHT VOOR DE REDACTIE

Over RES Software

RES Software, de bewezen leider op het gebied van dynamische desktop-oplossingen, is de drijvende kracht achter de transformatie die organisaties doorvoeren in de manier waarop zij hun desktop-infrastructuur beheren, onderhouden en de kosten verlagen. De gepatenteerde en bekroonde producten van RES Software stellen IT-professionals in staat om veilige, gepersonaliseerde en compliant desktops te leveren en beheren die onafhankelijk zijn van de onderliggende IT-infrastructuur. Hierdoor maakt het niet uit of er gebruik gemaakt wordt van thin clients, virtuele desktops, fysieke desktops of server-based computing-omgevingen. RES Software ondersteunt klanten, van MKB tot multinationals, bij het reduceren van de desktop-complexiteit en het realiseren van de wensen op het vlak van dynamisch werken, waarbij medewerkers on-demand toegang moeten hebben tot hun persoonlijke workspaces. Volg updates van RES Software nu ook op Twitter: @RESSoftware_NL en bezoek: www.ressoftware.com.